



Portail d'affaires

Logiciel SaaS clé en main dans le secteur de la beauté

Annonce V83698 mise à jour le 19/05/2025

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	Logiciel
Localisation	Lot et Garonne

Description du logiciel à vendre

Solution métier conçue pour les SPAs et instituts de beauté, déjà adoptée par une clientèle fidèle.

Opportunité pour investir dans un actif numérique à fort potentiel dans le secteur du bien-être.

Un produit validé par le marché.

Logiciel opérationnel et utilisé par plusieurs établissements.

Clientèle récurrente et active : les abonnements en cours couvrent les charges fixes.

Un fort potentiel de développement.

Solution prête à passer à l'échelle supérieure : le marché cible est vaste et porteur.

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA		45	90	
Marge brute				
EBE		15	1	
Rés. Exp.		-1	-20	
Rés. Net		-2	-20	
Salariés		1	1	

Indications concernant les éléments chiffrés

Nombreux investissements sur l'année N, le CA est en progression constante.

Les investissements les plus lourds sont déjà effectués sur l'année en cours (d'où le bilan chargé cette année) et l'entreprise possède encore une aide régionale de 40000€ en subvention région à débloquer sur le dev à venir.

Possibilités de scalabilité via développement commercial, partenariats déjà établis et nombreux (marques prestigieuses) ou automatisation marketing.

Base de données clients, CRM intégré, outils de réservation, gestion et fidélisation : un outil complet qui peut séduire un nombre croissant d'adhérents.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Unique logiciel développé par un professionnel du secteur, le seul logiciel traitant de l'expérience client et ayant digitalisé de véritables fonctions métiers.

Une pépite dans l'océan de logiciel copié collé de réservation en ligne uniquement.

Concurrence

Aucune, mise à part les logiciels de réservation en ligne.

Points forts

Fonctions inédites, test marché réussi.

Nombreux partenaires prestigieux qui assurent la diffusion commerciale du support.

Points faibles

Améliorations à prévoir sur la simplicité d'utilisation pour scaler au delà des 200 clients.

Infos sur la cession

A propos de la cession de ce Logiciel

Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Complément	Cession pour réorientation professionnelle. La cession n'est pas liée à des difficultés : il s'agit d'un changement de projet professionnel.
Prix de cession	80 k€

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	20 k€

Complément

Le logiciel est sain, rentable, et en pleine capacité de croissance pour un repreneur motivé ou une structure souhaitant élargir son portefeuille de solutions digitales.