



Portail d'affaires

Atelier de tôlerie fine et chaudronnerie

Annonce V84326 mise à jour le 30/10/2025

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	SAS
Localisation	Nord

Description du sas à vendre

Située à quelques minutes de la métropole lilloise, cette entreprise industrielle bénéficie d'un savoir-faire reconnu dans la conception et la fabrication de pièces métalliques sur mesure.

Elle intervient tant en prototypage qu'en séries unitaires ou petites séries, à destination de clients industriels issus de secteurs variés : agroalimentaire, équipements techniques, ou encore médical.

L'entreprise propose une offre intégrée qui couvre l'ensemble de la chaîne de valeur : bureau d'études pour la conception et la modélisation (2D/3D), fabrication en tôlerie fine et chaudronnerie, traitement de surface (peinture, galvanisation, etc.), et montage-assemblage de sous-ensembles, y compris avec des composants mécaniques, électriques ou acoustiques.

Dotée d'une organisation agile et réactive, et forte d'une équipe expérimentée, elle se positionne comme un partenaire technique de proximité, capable de répondre à des demandes complexes et spécifiques, dans des délais maîtrisés.

L'entreprise est exploitée dans un bâtiment industriel situé sur un site bénéficiant de réserves foncières. Elle présente une structure financière saine, une rentabilité maîtrisée, et un positionnement différenciant, fondé sur la qualité, la flexibilité et la relation client.

Éléments chiffrés

Année de référence	2024
Fonds propres	1 000 k€
Dettes financières	0 k€
Trésorerie nette	340 k€

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	2000	2600	2 300	

En k€/année	2022	2023	2024	2025
Marge brute	1 050	1 300	1 350	
EBE	240	440	500	
Rés. Exp.	240	420	470	
Rés. Net	185	320	350	
Salariés			14	

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

L'entreprise se positionne comme un acteur régional reconnu de la sous-traitance industrielle spécialisée en tôlerie fine et chaudronnerie, à destination d'une clientèle professionnelle diversifiée (agroalimentaire, machines spéciales, équipements techniques, médical, etc.).

Sa capacité à gérer des projets complexes et sur mesure, de la conception à l'assemblage final, lui confère un avantage concurrentiel sur un marché en recherche croissante de solutions industrielles flexibles, réactives et qualitatives.

Grâce à un bureau d'études intégré, une maîtrise des procédés multi-matériaux (acier, inox, aluminium), et une organisation à taille humaine, l'entreprise répond aux exigences de production à façon, aussi bien en prototype qu'en petites séries.

Sa réputation de fiabilité, de proximité client et de respect des délais lui permet de fidéliser une clientèle locale et régionale sur un marché où la réactivité, la personnalisation et la qualité d'exécution sont des facteurs clés de différenciation.

Concurrence

L'entreprise évolue sur un marché atomisé composé d'une multitude de PME indépendantes positionnées sur des segments similaires : tôlerie fine, chaudronnerie, métallerie industrielle.

La majorité des concurrents sont spécialisés dans une seule compétence (fabrication, assemblage, peinture...), ce qui distingue l'entreprise par son offre intégrée incluant bureau d'études, fabrication multi-matériaux, traitement de surface et montage final.

Points forts

Offre intégrée et complète :

Conception (bureau d'études), fabrication, traitement de surface, assemblage final : l'entreprise maîtrise l'ensemble de la chaîne de valeur industrielle, de la pièce unitaire au produit fini.

Positionnement différenciant sur le sur-mesure :

Forte expertise dans les fabrications à façon, les prototypes et les petites séries – un segment moins bien couvert par les industriels de plus grande taille.

Réactivité et agilité organisationnelle :

Structure à taille humaine avec des circuits décisionnels courts, permettant une forte adaptabilité aux demandes spécifiques et une excellente tenue des délais.

Bureau d'études interne performant :

Capacité de modélisation 2D/3D, optimisation technique des projets, accompagnement dès la phase de conception – levier de fidélisation et de différenciation.

Clientèle diversifiée et fidélisée :

Portefeuille multi-sectoriel (agroalimentaire, équipements, médical, etc.), réduisant le risque de dépendance économique.

Santé financière solide et rentabilité maîtrisée :

Absence d'endettement bancaire, trésorerie excédentaire, marges en progression continue et distribution de dividendes régulière.

Outil industriel adapté et actif immobilier valorisable :

Exploitation dans un bâtiment professionnel détenu en propre, avec réserve foncière – opportunité de valorisation et de sécurisation foncière.

Aucun effort commercial : ne travaille que sur appels entrants.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette actif

Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	200 k€