



Portail d'affaires

Store Amazon EU - E-commerce clé en main 100% FBA

Annonce V85860 mise à jour le 02/09/2025

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	Autre actif
Localisation	Paris

Description du l'actif à vendre

Store Amazon EU 100% FBA.

35% de marge nette avec revenus immédiats.

E-commerce clé en main avec inventaire complet en Europe.

Ce qui distingue une simple acquisition d'un business de l'opportunité idéale, c'est la réunion de trois critères essentiels :

- Sécurité.
- Profitabilité immédiate, avec des revenus générés dès le premier jour.
- Potentiel de croissance exponentiel, partout en Europe, sans bouleversement de votre organisation.

L'offre comprend :

- Revenus immédiats sur un business déjà actif et opérationnel.
- La pleine propriété des droits de la marque.
- Le privilège de Ventes en catégorie fermée à tout nouvel entrant.
- L'ensemble de l'inventaire, y compris celui déjà stocké dans les entrepôts Amazon dont l'acquéreur deviendra l'unique propriétaire.
- Tous les process logistiques, commerciaux et stratégiques optimisés.
- Les outils de gestion et d'automatisation, permettant une gestion fluide en moins de 5 heures par semaine.
- Un accompagnement expert de 3 mois inclus dans la cession pour une passation fluide et optimisée.

Aucune expérience n'est cependant requise pour développer ce type de business, à l'échelle Européenne : un accompagnement de 3 mois par une équipe d'experts est inclus dans la cession.

Rentabilité maximale avec un business prêt à fonctionner sans expertise technique, toute la R&D ayant déjà été réalisée au cours des dernières années.

Avec moins de 5 heures de travail par semaine, l'activité génère un revenu mensuel moyen de 13 000 €, avec des pics pouvant atteindre 28 000 € lors des périodes stratégiques de l'année.

Aujourd'hui, elle dégager déjà 4 000 € de bénéfices mensuels nets, stables et récurrents, sans aucune action de développement engagée.

Les revenus sont immédiats et le vendeur peut être rémunéré par la plateforme quotidiennement ou tous les 14 jours au maximum par Amazon.

Le repreneur disposera ainsi d'une base solide et éprouvée, avec un potentiel de croissance considérable grâce aux nombreux

leviers encore inexploités. (Amazon Business, toutes les plateformes Amazon EU, hors EU, etc).

Prix de vente : 195 000 €.

La cession des actifs de ce store prévoit des frais d'intermédiation de 7955 € HT, en sus du prix de cession, à la charge de l'acquéreur.

Stock inclus (chez Amazon) et tout le sourcing + la propriété intellectuelle de la marque présente et incontournable sur Amazon, dans une catégorie de produits passionnants.

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	60	170	180	
Marge brute				
EBE	60	160	165	
Rés. Exp.	60	40	85	
Rés. Net	15	40	40	
Salariés	1	1	1	

Indications concernant les éléments chiffrés

Crédit vendeur possible avec minimum de 120 k€ d'apport.

Requiert moins de 5H de travail par semaine, pour un revenu mensuel moyen de 13.000 euros, avec des pointes à 28.000 euros mensuels sur les temps forts annuels. A date, bénéfices nets, pérennes de 4.000 euros mensuels consolidés et stables, sans développement supplémentaire.

Prix de vente : 195 000 €.

La cession de ce store prévoit des frais d'intermédiation de 7955 € HT, en sus du prix de cession, à la charge de l'acquéreur.

Stock inclus.

Store Amazon européen complet, sur la première plateforme e-commerce mondiale.

Le tout est vendu sous un package complet, offrant une facilité de reprise optimale.

Le store est mis en vente par le propriétaire, qui se dirige vers de nouveaux projets.

Prix de vente : 195 000 €.

Ce tarif comprend :

- Le store Amazon en 100% FBA.
- Un accompagnement sur mesure.
- L'intégralité de l'inventaire, 100% du stock physique dans les entrepôts Amazon.
- Un potentiel de développement Européen et mondial.
- Une marque structurée pour évoluer en DNVB et en réseau de franchise européen.

Une occasion unique d'acquérir un business e-commerce 100% clé en main, autonome, rentable et évolutif.

Fichier sur demande.

Positionnement concurrence

Concurrence

Privilège de vente exclusif dans une catégorie fermée, inaccessible aux nouveaux entrants, sur la première plateforme e-commerce mondiale : Amazon.

Points forts

Business E-commerce 100 % FBA – Clé en main.

Catégorie de produits fermée, inaccessible aux nouveaux entrants — privilège de vente exclusif, réduisant fortement la concurrence.

Stock inclus, déjà présent dans les entrepôts Amazon France.

Store positionné dans une catégorie fermée et sélective, sur la première plateforme e-commerce mondiale : Amazon.

Revenus immédiats : 4 000 € mensuels déjà consolidés et stables.

Taux de marge élevés, assurant une rentabilité rapide.

Marketing entièrement optimisé : emballages, visuels, fiches produits professionnels.

Labels 'Amazon's Choice' sur certains produits, gage de visibilité et de confiance.

Investissement rentabilisé en quelques mois seulement.

Fort potentiel de développement à l'échelle européenne et internationale.

Accompagnement de 3 mois par une équipe d'experts inclus.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette actif

Raison principale de cession	Départ à la retraite
Prix de cession	195 k€

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	120 k€
Complément	Une occasion unique d'acquérir un business 100 % FBA, clé en main, idéal pour un investisseur, un projet de side-business, une reconversion professionnelle ou un futur retraité, avec une priorité mise sur la sécurité.