



Portail d'affaires

Métiers de la filtration et la décontamination de l'air

Annonce V87105 mise à jour le 30/10/2025

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SARL
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Rhône-Alpes
Département	Confidentiel

Résumé général de l'activité

La société est spécialisée dans les métiers de la filtration et la décontamination de l'air.

Elle conçoit, importe ou fabrique, assemble et contrôle : Des caissons sécuritifs à sas étanche (Bag-in/Bag-out) et des filtres pour l'air dont une gamme 100% incinérables, une gamme antistatique (ATEX), une gamme Hautes Températures.

Des filtres à charbons actifs sont développés avec une entreprise partenaire.

La stratégie de l'entreprise est de développer des produits techniques et sur-mesure.

La qualité et le respect des normes et de la réglementation sont les points forts de l'entreprise qui peut contrôler In Situ, sur des bancs d'essais dédiés ses caissons de filtration.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

La société travaille à l'**export**

Éléments chiffrés

Année de référence	2024
Fonds propres	1 800 k€
Dettes financières	190 k€
Trésorerie nette	123 k€

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	1600	1700	1 800	1 650
Marge brute	790	810	920	
EBE	-25	90	180	
Rés. Exp.	-45	85	165	
Rés. Net	-35	95	155	
Salariés	11	10	10	10

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Les secteurs du nucléaire et de la pharmacie sont de nouveau en croissance forte.

Plusieurs centrales nucléaires du type EPRs sont en projet en France, notamment en Normandie.

Il y a une forte volonté politique de réimplanter des usines pharmaceutiques en France.

Pour autant l'entreprise ne dépend pas uniquement de ces 2 secteurs puisque 40% du CA est réalisé sur d'autres secteurs industriels comme la chimie, l'agroalimentaire et la sous-traitance.

Points forts

L'organisation de l'entreprise via de la sous-traitance et un bureau d'études intégré permet de concilier : technicité et réactivité.

- Le dirigeant de l'entreprise a mis en place des procédures de sous-traitance avec des fournisseurs régionaux permettant de gérer le développement avec le bureau d'études et la production avec souplesse et efficacité.
- Un stock de plus de 300 k€ en moyenne permet de proposer une grande réactivité dans la livraison des produits standards ou semi-standards.
- L'entreprise est fondateur et membre de plusieurs réseaux dont l'ASPEC, GIFEN, NUCLEAR VALLEY qui lui permettent d'assurer une bonne prescription de ses produits et une veille technologique en amont.

Une activité récurrente et fiable : 250 clients actifs.

- Environ 50% des 10 premiers clients avaient déjà commandé au cours des 3 dernières années.
- Aucun client prédominant : le premier client représente moins de 10% du CA en 2024 et il faut plus de 10 clients pour générer 50% du CA.

La qualité et le développement-produits : 2 dimensions essentielles de l'entreprise.

- Le bureau d'études est un soutien important de l'équipe de vente qui est ainsi très présente pour répondre aux demandes de la clientèle lors des visites sur sites et lors des consultations, ce qui permet de développer des solutions clef en main.
- L'entreprise propose des gammes de filtres très techniques par exemple certifiées antistatiques (ex ATEEx).
- L'entreprise dispose, in situ, d'un banc d'essais complet pour valider les performances de ses produits.
- Le taux de non-qualité est

Une société avec une structure financière équilibrée.

- Le CA annuel moyen est compris entre 1750 k€ et 1850 k€ et a retrouvé depuis 2022 une croissance de l'ordre de 10%.
- La MB (Marge Brute) est de l'ordre de 50% et la VA (Valeur Ajoutée) de 30% grâce à des produits techniques de niches moins sensibles aux fluctuations.
- L'endettement est inférieur à 200 k€ et les PGE sont en fin de remboursement.
- Le RN (Résultat Net) 2024 est supérieur à 150 k€ et la prévision 2025 est légèrement inférieure à 200 k€.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Départ à la retraite
Complément	Les 2 dirigeants et actionnaires uniques arrivent à l'âge de la retraite des chefs d'entreprises. Ils préparent cette transition depuis la sortie du COVID. Une organisation déléguée et rigoureuse a été mise en place depuis 3 ans et la transmission avait même été envisagée avec leurs enfants. Le souhait des cédants est de transmettre l'entreprise à un partenaire industriel capable d'intégrer les gammes de produits actuels tout en assurant un développement plus vaste tant sur le plan sectoriel que géographique.
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
------------------	-----------------------------