Portail d'affaires

10 Boutiques AMAZON - E-Commerce automatisé avec revenus récurrents

Annonce V89151 mise à jour le 05/11/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	Fonds de commerce
Localisation du siège	Paris

Résumé général de l'activité

- Store Amazon Europe composé de 10 boutiques e-commerce en un seul actif : rarissime sur un marché fermé à tout nouvel entrant dans une catégorie de produits exclusive, avec un système de récurrence d'achats et d'abonnements constituant du MRR (revenu mensuel récurrent), articles high-tech.

- Business e-commerce 100 % automatisé sur le n°1 du e-commerce mondial : la logistique est gérée par Amazon, la manutention par le fournisseur principal. L'activité consiste à piloter les flux fournisseurs et la stratégie commerciale. Amazon va gérer tous vos envois toutes plateformes confondues en colis neutres.
- Revenus mensuels nets générés par l'activité sur 2027 allant de 4.000 euros pouvant aller jusqu'à 6.800 euros selon les pays
~ tout est automatisé et clef-en-mains.
~ actif e-commerce clé en main sur une catégorie fermée et exclusive générant des ventes continues.
- Revenus quotidiens dès la reprise. Aucune connaissance spécifique requise, ni expérience.
- Stock de 4.000 pièces inclus pour débuter de manière fluide.
- Accompagnement de 2 à 6 mois inclus.
- Gestion du repreneur 5h par semaine.

- Développement et implantation e-commerce possibles sur +20 pays, marketplaces supplémentaires. Actif déjà présent sur 10 pays Amazon et Amazon business (300 millions de consommateurs en Europe).

- Amazon Europe + temu représentent environ 13 millions de visiteurs par jour en France.

Eléments chiffrés

Eléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2024	2025	2026	2027
CA			200	
Marge brute				
EBE			35	

En k€/année	2024	2025	2026	2027
Rés. Exp.			30	
Rés. Net			5	
Salariés			1	

Indications concernant les éléments chiffrés

Cession d'un actif E-commerce rentable : AMAZON EUROPE & Shopify & Temu

129 000 € Stock Inclus / 5h de gestion par semaine / Crédit-Vendeur possible selon profils et apport minimal de 95K euros.

Les actifs Amazon (10 Stores en Europe) + TEMU (en question est cédé avec le stock INCLUS dispatché partout en Europe + une formation complète et suivi durant 2 à 6 mois du repreneur.

Une opportunité d'acquisition Clé en main, combinant rentabilité immédiate, gestion simplifiée et potentiel de développement sur deux plateformes majeures du E-commerce + le site Web Shopify.

Les performances de l'actif :

- Store Amazon comprenant également Amazon BUSINESS pour vendre tous les produits aux particuliers (marché de 300 Millions de consommateurs EU + marché Amazon BUSINESS en B2B de 36 Milliard d'euros de CA)
- Marge brute moyenne : 44,12 %.
- Taux de conversion : 17 %.
- Rentabilité actuelle obtenue sans activation de leviers de croissance.
- Activité pilotable en moins de 5 heures par semaine.
- Revenus générés dès la reprise effective de l'exploitation.

Un modèle opérationnel largement automatisé
Amazon prend en charge :
- La visibilité sur sa marketplace.
- La logistique et les expéditions.
- Les retours et le service client.
- L'encaissement et le reversement des ventes.

Les fonds sont reversés directement par Amazon, quotidiennement ou tous les 14 jours selon les modalités du compte.
Le rôle du repreneur se concentre essentiellement sur la stratégie commerciale, le pilotage des fournisseurs et le développement de l'activité.

Une reprise sécurisée et accompagnée
- Aucune expérience préalable en E-commerce requise.
- Formation et accompagnement personnalisés pendant près de 2 mois par une équipe d'experts Amazon.
- Sourcing européen, qualitatif et éthique, sans dropshipping.
- Stock de 4 000 pièces inclus, représentant environ 4 mois d'exploitation.
- Valeur d'achat du stock : 7 900 €.
- Valeur marchande indicative : 59 600 €.
- Présence sur Amazon Europe et Temu France, deux plateformes offrant une audience cumulée annoncée de 61,2 millions de visiteurs uniques mensuels.

Conditions financières
- Prix de cession : 129 000 €, incluant l'intégralité du stock.
- Apport personnel minimal : 109 000 €.
- Crédit vendeur envisageable selon profil, sur une durée maximale de 24 mois.
- Honoraires d'intermédiation : 9 555 € HT, le jour de l'opération.

Une sélection volontairement restreinte
Cette opportunité s'adresse exclusivement aux candidats disposant de fonds propres significatifs, en capacité de se positionner rapidement, sans recours à un financement bancaire.

La cession porte exclusivement sur les actifs liés à l'exploitation Amazon et les droits associés, dans le respect des règles de conformité de la plateforme. La société exploitante n'est pas cédée.

Chaque candidature qualifiée bénéficie d'un suivi personnalisé jusqu'à la finalisation de l'opération.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Marché exclusif. Catégorie de produits fermée.

Amazon Europe : 180 millions de visiteurs uniques / mois.

800 ventes par seconde.

Amazon.fr : 39 millions de visiteurs / mois.

Aucun commerce physique ou digital n'offre aujourd'hui une telle portée immédiate avec un modèle aussi automatisé.

Concurrence

Catégorie de produits fermée à tout nouvel entrant en raison des politiques Amazon applicables.

Points forts

Points forts :

- 5h par semaine de pilotage maximum.
- Pas de salariés. Pas de loyer non plus.
- Modèle complètement automatisé.
- Revenus mensuels nets générés allant de 4.000 € pouvant aller jusqu'à 6.800 € selon les pays.
- Marges très élevées.
- Revenus immédiats. Amazon règle au quotidien le seller.
- Pas de local.
- Stock et accompagnement inclus durant 2 à 6 mois.
- Abonnements des acheteurs constituant un revenu récurrent.

Points faibles

- À scaler en gammes de produits, bundles (le fournisseur principal propose +850 références inédites).

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Raison principale de cession	Autre
Complément	Nouveau projet très important à venir.
Prix de cession	129 k€

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	109 k€

Complément	Cible pour un investisseur ou une famille souhaitant reprendre un business qui tourne déjà, avec formation incluse. Moment idéal pour être prêt pour le pic de ventes. Le stock est prêt, les stores tournent déjà. Pas de retour, pas de saisonnalité (rarissime en e-commerce). Compatible side-business ou activité principale. Aucune compétence informatique ni technique requise. Les revenus sont versés directement par Amazon, quotidiennement ou tous les 14 jours. Seules les candidatures n'ayant pas besoin de recourir à un emprunt bancaire seront retenues. Priorité aux candidatures disposant d'un apport personnel minimum de 109 000 €, sans financement bancaire. Crédit vendeur envisageable sur 30 000 € sur 24 mois. Un store Amazon cohérent se vend souvent en moins de 15 jours.