Portail d'affaires

16 boutiques E-Commerce Amazon + site E-commerce Shopify

Annonce V89151 mise à jour le 25/09/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	Autre actif
Localisation du siège	Ile-de-France
Département	Confidentiel

Résumé général de l'activité

Store Amazon Europe composé de 16 boutiques E-Commerce en une seule : actif rarissime sur un marché fermé à tout nouvel entrant dans une catégorie de produits exclusive, avec un système de récurrence d'achats et d'abonnements.

Business e-commerce 100 % automatisé sur le N°1 du E-Commerce mondial : la logistique est gérée par Amazon, la manutention par le fournisseur principal. L'activité consiste à piloter les flux fournisseurs et la stratégie commerciale.

Logiciel comptable dédié à Amazon.

Tout est automatisé et clef-en-mains.

Actif e-commerce clé en main sur une catégorie fermée et exclusive générant des ventes continues.

Revenus quotidiens dès la reprise. Aucune connaissance spécifique requise.

Accompagnement de 2 mois inclus.

Développement et implantation E-commerce possibles sur +20 pays, marketplaces supplémentaires. Actif déjà présent sur 10 pays Amazon et 6 pays hors Amazon.

Amazon EUROPE + Temu représentent environ 13 millions de visiteurs par jour en France.

Eléments chiffrés

Eléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2024	2025	2026	2027
CA			200	
Marge brute				

En k€/année	2024	2025	2026	2027
EBE			35	
Rés. Exp.			30	
Rés. Net			5	
Salariés			1	

Indications concernant les éléments chiffrés

La cession porte exclusivement sur l'actif Amazon et ses droits de vente, conformément aux règles de compliance Amazon. L'entreprise n’est pas cédée.

Sélection réservée aux candidats capables de se positionner rapidement et disposant de fonds propres significatifs, sans avoir recours à un emprunt bancaire.

Le/la repreneur.e sera suivi de manière personnalisée.

L’activité consiste à piloter les flux fournisseurs et surtout la stratégie commerciale.

Montant de cession : 149.000 euros incluant le stock de 5.000 pièces.

Apport mini requis : 95.000 euros.

Crédit-Vendeur possible selon profil sur 24 mois maximum.
+ Frais d'intermédiation : 9.955 euros HT à ajouter le jour de l'opération.

Marge brute moyenne : 40,12 %.

Revenu net mensuel : 3 ?250 € après charges?, sans aucun levier activé.

Taux de conversion : 16,9 %.

4 mois de stock inclus pour démarrer.

Revenus déclenchables immédiatement ?et quotidiennement dès la passation? de compte Amazon.

Amazon gère :
- Visibilité.
- Logistique.
- Retours.
- Service client.
- Paiements.

Les revenus sont versés directement par Amazon, quotidiennement ou tous les 14 jours.

Montant de cession : 149.000 euros - Apport minimal requis de 95.000 euros.

Crédit vendeur possible avec apport minimal.

Frais d'intermédiation : 9.955 euros HT à ajouter.

Montant du stock inclus.

Activité pilotable en moins de 4H par semaine.

Accompagnement complet de près 2 mois par une équipe d'experts Amazon.

Revenu net mensuel actuel : 3.250 € après l'ensemble des charges.

Les frais Amazon sont déduits, la marchandise est payée et la TVA réglée.

Aucune connaissance préalable en E-commerce n'est nécessaire.

Formation et Suivi sur-mesure de près de 2 mois inclus.

Zéro dropshipping : sourcing éthique, qualitatif et européen.

Actif stable à développer sur les 2ères plateformes E-Commerce mondiales.

Stock inclus représentant environ 4 mois d'exploitation
> Valeur d'achat : 9 000 €.
> Valeur marchande : 84 400 €.

AMAZON EUROPE + Temu en France = 61,2 millions de visiteurs uniques par mois.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Marché exclusif. Catégorie de produits fermée à tout nouvel entrant.

Amazon Europe : 180 millions de visiteurs uniques / mois.

800 ventes par seconde.

Amazon.fr : 39 millions de visiteurs / mois.

Aucun commerce physique ou digital n’offre aujourd’hui une telle portée immédiate avec un modèle aussi automatisé.

Concurrence

Catégorie de produits fermée à tout nouvel entrant en raison des politiques Amazon applicables.

Points forts

- Structure légère.

- Factures fournisseurs réglées à l'année par un aspect comptable de taille.

- 4H par semaine de pilotage maximum.
- Pas de salariés.

- Pas de local.

- Pas de charges sociales lourdes. L'organisation comptable permet d'inclure le règlement de vos factures fournisseurs à l'année.

- Modèle industrialisé.

- Marges très élevées.

- Revenus immédiats.

Points faibles

- À scaler en gammes de produits, bundles (le fournisseur principal propose +800 références inédites).

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Raison principale de cession	Autre
Complément	Nouveau projet très important à venir.
Prix de cession	149 k€

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	95 k€
Complément	Cible pour un investisseur ou une famille souhaitant reprendre un business qui tourne déjà, avec formation incluse. Moment idéal pour être prêt pour le pic de ventes du Q4. Le stock est prêt, les stores tournent déjà. Pas de retour, pas de saisonnalité (rarissime en e-commerce). Compatible side-business ou activité principale. Aucune compétence informatique ni technique requise. Les revenus sont versés directement par Amazon, quotidiennement ou tous les 14 jours. Seules les candidatures n'ayant pas besoin de recourir à un emprunt bancaire seront retenues. Priorité aux candidatures disposant d'un apport personnel minimum de 95 000 €, sans financement bancaire. Crédit vendeur envisageable sur 44 000 € sur 24 mois. Un store Amazon cohérent se vend souvent en moins de 15 jours.