Portail d'affaires

Travail des métaux, construction mécanique, vente et réparation de matériel agricole

Annonce V89383 mise à jour le 30/04/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Franche-Comté
Département	Confidentiel

Résumé général de l'activité

Société spécialisée dans la conception et la réalisation de pièces et ouvrages en acier sur-mesure.

Acteur reconnu dans le domaine du travail des métaux et de la construction mécanique, la société regroupe des bureaux d'études et des ateliers dédiés, offrant une gamme complète de services.

Ces derniers incluent la conception, la fabrication et la commercialisation de matériel et de pièces pour engins mécaniques et industriels.

L'entreprise propose des prestations variées telles que la mécano-soudure, l'oxycoupage, le tournage et le fraisage, ainsi que la réalisation sur mesure de pièces et ouvrages en acier.

Les opérations de parachèvement, comme l'usinage, la soudure, le pliage, le roulage, le grenaillage et la peinture, sont également intégrées à ses services.

Grâce à son expertise, cette société maîtrise plusieurs techniques de découpe, notamment l'oxycoupage, le laser (fibre et optique) et le plasma, répondant ainsi aux exigences les plus complexes de ses clients.

Ses réalisations couvrent une large variété de secteurs, tels que l'automobile, l'agriculture, le BTP, la téléphonie, le nucléaire et bien d'autres encore.

En plus

La société possède un ou plusieurs **brevets**

La société travaille à l'**export**

Eléments chiffrés

Eléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	5500	4500	3 800	
Marge brute	2 700	2 200	1 900	
EBE	300	- 250	- 100	
Rés. Exp.	300	- 300	- 150	
Rés. Net	1 200	- 250	- 150	
Salariés		17	17	

Indications concernant les éléments chiffrés

Immobilier indissociable de la vente :
Surface des ateliers : 15 000 m².
Effectif : 17 salariés (3 cadres, 13 employés à temps plein, 1 employé à mi-temps).
Volume annuel de transformation : 5 000 tonnes d'acier
Valorisation :
- Actions : 2 M€.
- Immobilier : 1,5 M€.

Immobilier indissociable de la cession : Ateliers de 15 000 m².

Prix de vente global : 2,6 M€ (incluant 1,5 M€ pour l'immobilier).

Forte de 35 ans d'expérience, l'entreprise transforme chaque année près de 5 000 tonnes d'acier, grâce à une équipe composée de 17 salariés, dont 3 cadres, 13 employés à temps plein et 1 employé à mi-temps.

Des ateliers de 15 000 m².

Chaque année, 5 000 tonnes d'acier sont transformés.

17 salariés (3 cadres, 13 temps pleins, 1 mi-temps).

Information complémentaires sur les chiffres :
- Capitaux propres (2024) : 2090 k€.
- Trésorerie (2024) : 70 k€.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

L'entreprise se positionne sur le marché du sur-mesure industriel à technicité moyenne à forte, où chaque commande est conçue selon un cahier des charges spécifique. Cela exige une adaptation quotidienne des processus de production et une coordination étroite entre le bureau d'études et les ateliers.

L'offre englobe un éventail complet de prestations (découpe, soudure, usinage, parachèvement) combinées à des technologies avancées (laser, plasma, oxycoupage), limitant ainsi la concurrence aux acteurs disposant d'un équipement similaire et d'équipes hautement qualifiées.

Cette proposition non standardisée, difficilement comparable à un produit catalogue, se traduit par une faible sensibilité au prix et une forte fidélisation de la clientèle.

Cependant, elle complique les efforts de prospection, qui reposent davantage sur des relations interpersonnelles solides.

La notoriété de la marque reste discrète, faute d'une communication structurée, mais cela ouvre des opportunités pour renforcer son ancrage auprès des industriels locaux et nationaux.

La barrière à l'entrée réside dans l'association unique entre un savoir-faire reconnu, un parc machines performant et une capacité à gérer d'importants volumes en flux tendu.

Le portefeuille clients se compose principalement de professionnels fidèles (TPE/PME, ETI, grands groupes, collectivités) pour qui la réactivité, la technicité et la fiabilité des livraisons priment sur le critère du prix.

Bien que le nombre de clients actifs se limite à quelques dizaines, leur fidélité est élevée et leur dépendance opérationnelle marquée. En effet, la complexité de l'offre et l'historique de collaboration rendent difficile un changement de prestataire.

La fréquence des commandes annuelles est significative.

Points forts

- 35 ans d'expérience et de maîtrise.

- Techniques de découpe : Oxycoupage, laser (fibre et optique) et plasma.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Prix de cession	2 600 k€
L'immobilier est compris dans la cession.	
Prix de l'immobilier uniquement	1 500 k€

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Complément	Personne physique maîtrisant la partie commerciale et / ou technique. Une entreprise souhaitant mettre en place une croissance externe. Groupe ou un Fonds. Le projet cible un profil de manager structurant avec des compétences techniques ou souhaitant recruter un Responsable Technique, doté d'une culture industrielle et d'une appétence pour le développement commercial. Une expérience dans la gestion de PME industrielles, en pilotage d'équipes techniques et en négociation B2B sera déterminante pour sécuriser la relation clients et initier la relance de l'activité. Le projet est également pertinent pour un industriel du secteur ou un groupe souhaitant renforcer sa présence régionale ou diversifier ses savoir-faire, l'adossement pouvant alors accélérer la sécurisation du portefeuille clients et la rentabilité.