



Portail d'affaires

## Opérateur / Télécoms B2B

Annonce V90492 mise à jour le 12/05/2026

### Description générale

#### Désignation de l'actif

Type d'actif	Autre actif
Localisation	Hérault

#### Description du l'actif à vendre

Un portefeuille clients récurrent dans le domaine des télécommunications d'entreprise, comprenant des services opérateurs à forte valeur ajoutée :

- Trunks SIP / téléphonie IP.
- Fibre entreprise (FTTO / FTTH / accès pro).
- SDA / lignes analogiques (VGA).
- Solutions 3CX / téléphonie managée.
- Cartes SIM data / backup 4G.
- Services opérateurs multisites.
- Services spéciaux et consommations récurrentes.

Clientèle B2B diversifiée à forte rétention.

Le portefeuille est principalement constitué de clients professionnels, collectivités, établissements de santé, hôtellerie, professions libérales, multisites et structures associatives.

L'activité présente une excellente récurrence, un faible churn et un fort potentiel de développement complémentaire (cloud, cybersécurité, infogérance, sauvegarde, services managés).

### Éléments chiffrés

#### Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	150	200	250	300
Marge brute	75	100	150	200
EBE	75	100	150	200
Rés. Exp.				

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Rés. Net				
Salariés	1	1	1	1

## Positionnement concurrence

### Points forts

Portefeuille clients récurrent et fortement fidélisé.

477 trunks SIP actifs et plus de 120 clients professionnels.

Revenus mensuels récurrents sécurisés.

2026 déjà sécurisé à plus de 200 k€ HT.

Croissance forte et démontrée : +67 % en 2 ans.

Chiffre d'affaires opérateur en progression continue.

Marge brute réelle élevée : 66 %.

Marge brute annuelle supérieure à 140 k€.

Contrats sécurisés de 12 à 60 mois.

Faible churn et forte rétention client.

Présence forte sur des secteurs stables : santé, hôtellerie, collectivités, professions libérales.

Nombreux contrats multisites à forte dépendance technique.

Portefeuille premium à forte valeur ajoutée.

Forte capacité d'upsell : cloud, cybersécurité, infogérance, services managés.

Intégration simple pour un opérateur, MSP ou intégrateur IT.

Excellente base pour une stratégie de build-up régional.

Potentiel immédiat de synergies commerciales et techniques.

Activité rentable, immédiatement exploitable.

## Infos sur la cession

### A propos de la cession de cette actif

Raison principale de cession	Autre
	C'est une cession de l'activité opérateur qui fait l'objet de cette annonce. Le cédant souhaite se focaliser sur le développement de ses autres activités IT.
Complément	Ce n'est donc pas la totalité de l'entreprise qui est concernée par la vente.
	Il reste toutefois ouvert à une offre globale sur l'entreprise : intégrateur IT générant entre 800 k€ et 1,2 M€ de CA.

Prix de cession	650 k€
-----------------	--------

## Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	150 k€
Complément	L'activité opérateur est à reprendre sans salarié. Cela convient pour un solopreneur ayant des compétences opérateur ou un opérateur / intégrateur / infogéreur déjà existant avec des compétences techniques en interne.