Portail d'affaires

Logiciel d'IA souverain (desktop + mobile)

Annonce V91499 mise à jour le 06/07/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	Logiciel
Localisation du siège	Paris

Résumé général de l'activité

Une plateforme d'IA complète, déjà fonctionnelle et en production, qui transforme une simple demande en un site, une boutique e-commerce, une application/CRM ou des documents - créés ET mis en ligne automatiquement (hébergement + nom de domaine + SSL gérés par la plateforme).

Deux marchés en un seul produit :
- Débutants / TPE (non-codeurs) : mode Autopilot, on décrit, le produit fait tout de A à Z.
- Développeurs : mode Agent type Cursor (éditeur de code, terminal git/npm intégré, connexion de leurs propres clés API sans commission, intégrations Figma/Slack/Notion).

Ce qui rend la solution unique :
- IA souveraine : les données, la mémoire et les fichiers restent 100 % en local sur la machine de l'utilisateur (RGPD natif), contrairement à Cursor ou Lovable, hébergés aux États-Unis.
- Mémoire permanente en local : l'IA ne perd jamais le contexte d'un projet.
- Aucune commission sur l'IA : utilisation des clés API personnelles au tarif réel.
- Autopilot de bout en bout : du prompt jusqu'au site ou à l'application en ligne.
- Multi-modèles : Claude, GPT, Gemini et Codex.

Eléments chiffrés

Eléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2024	2025	2026	2027
CA			1 000	
Marge brute				
EBE				
Rés. Exp.				
Rés. Net				

En k€/année	2024	2025	2026	2027
Salariés			1	

Indications concernant les éléments chiffrés

Inclus dans la vente :
- Application desktop native signée (Mac / Windows / Linux), avec auto-updater - code source protégé (PyArmor).
- Application mobile / PWA (app.dumble.fr), multi-tenant, sites clients isolés.
- Backend & infrastructure complets : 3 serveurs VPS, PostgreSQL, proxy multi-LLM, Stripe, OAuth Google/Apple, panneau d'administration (Finances & Comptabilité).
- Site web FR / EN / ES optimisé SEO + les noms de domaine (dumble.fr, .info, .store, .online).
- Marque, logos et liste d'abonnés.

Vente d'un actif technologique (pas d'une société à fort CA).

Les éléments chiffrés sont volontairement faibles : la solution est en ligne depuis juin et n'a fait qu'un seul test publicitaire de 540 €. Les pubs sont actuellement coupées - la valeur réside dans la technologie déjà construite et en production, pas dans le revenu passé.

Coût de reconstruction estimé : 250 000 € à 400 000 € (8 mois de développement à plein temps, équipe full-stack + DevOps + IA).

Produit complet et fonctionnel : application desktop (Mac/Windows/Linux), application mobile/PWA, backend et infrastructure 3 serveurs VPS.

146+ fonctionnalités, 13 exclusivités, code source protégé (PyArmor).

Funnel d'acquisition déjà validé (540 € ? 57 inscrits, 2 clients payants, ~8,95 €/inscrit).

5 abonnés payants actifs, facturation automatisée via Stripe.

Inclus : code source, marque, logos, noms de domaine (dumble.fr/.info/.store/.online), site SEO FR/EN/ES, liste d'abonnés.

Le repreneur acquiert un actif clé en main, prêt à scaler.

Accompagnement et transition assurés par le fondateur.

Prix de cession : consulter / faire une offre.

Détails complets et démonstration sur demande.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

La solution se positionne sur le marché en pleine explosion des outils d'IA de création de sites, d'applications et de documents. C'est la première alternative européenne et souveraine à Cursor, Lovable et Bolt.

Le produit cible deux marchés en un :
- Les débutants et TPE non-codeurs, grâce à un mode "Autopilot" qui crée et met en ligne un site, une boutique e-commerce ou une application à partir d'une simple demande.
- Les développeurs, grâce à un mode "Agent" type Cursor (éditeur de code, terminal intégré, connexion de leurs propres clés API).

Son angle différenciant : une IA 100% souveraine (données locales, RGPD natif), à l'heure où la souveraineté numérique européenne devient un critère d'achat prioritaire pour les entreprises et institutions publiques.

Pourquoi maintenant :
- Le marché des outils d'IA de code & de création d'apps (Cursor, Lovable, Bolt, v0) explose, avec des valorisations à plusieurs milliards et une demande massive.
- La souveraineté des données européennes et la conformité RGPD sont désormais des critères d'achat prioritaires pour les entreprises et les institutions publiques — un angle unique que la solution maîtrise et que les concurrents US ne peuvent pas égaler.
- Un actif clé en main, en production : le repreneur peut se concentrer à 100% sur le scaling de l'acquisition au lieu de construire.

Concurrence

Concurrents directs : Cursor, Lovable, Bolt, v0, Replit (tous américains).

Aucun concurrent n'offre à la fois la souveraineté des données, la création complète (site + e-commerce + app + documents) et le déploiement automatique en ligne.

Points forts

- Produit complet et en production (desktop Mac/Windows/Linux + mobile/PWA + backend + infrastructure 3 serveurs VPS).

- 8 mois de développement, 146+ fonctionnalités, 13 exclusivités. Coût de reconstruction estimé : 250 000 € à 400 000 €.

- IA souveraine et RGPD natif : un positionnement unique et très recherché en Europe.

- Funnel d'acquisition déjà validé (540 € de pub ? 57 inscrits, 2 clients payants, ~8,95 €/inscrit).

- 5 abonnés payants actifs, facturation 100% automatisée via Stripe.

- Actif clé en main : code source protégé (PyArmor), marque, logos, noms de domaine et site SEO FR/EN/ES inclus.

- Mémoire permanente locale : exclusivité mondiale — l'IA se souvient de tous les projets et ne perd jamais le contexte (aucun concurrent ne l'offre).

- Autopilot complet de bout en bout : du simple prompt jusqu'au site/application en ligne automatiquement.

- Fort potentiel de croissance : acquisition non scalée, campagne email automatisée prête, offre B2B Entreprise déjà cadrée.

Points faibles

- Acquisition non encore scalée : le produit n'a fait qu'un seul test publicitaire (540 €). Tout le travail de croissance reste à faire - c'est la principale marge de progression pour le repreneur.

- Revenu actuel faible (produit récent, lancé en juin, pubs coupées) : la valeur est dans la technologie et le potentiel, pas dans le CA passé.

- Projet porté par un fondateur solo : nécessite qu'un repreneur structure l'équipe marketing/commerciale pour passer à l'échelle.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant

Complément	Fondateur solo, le cédant gère plusieurs autres projets et préfère confier la plateforme à un repreneur capable de se consacrer à plein temps au scaling marketing et commercial. Le produit est construit, en production et a fait ses preuves - il ne lui manque que du carburant pour grandir.
Prix de cession	150 k€

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Complément	Repreneur idéal : - Entrepreneur, studio tech, agence web ou éditeur de logiciels souhaitant ajouter une plateforme d'IA complète à son catalogue. - Fonds d'investissement ou société cherchant un actif IA en production, prêt à scaler. - Profil disposant de compétences (ou d'une équipe) en marketing et acquisition pour exploiter le potentiel de croissance — la technologie étant déjà construite et opérationnelle. Une transition et un accompagnement par le fondateur sont prévus pour assurer une reprise en main complète (code, infrastructure, déploiement).