



Portail d'affaires

Éditeur GED, plateforme agréée (PA) pour la dématérialisation et la facturation électronique

Annonce V92754 mise à jour le 02/10/2026

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	Logiciel
Localisation	Rhône

Description du logiciel à vendre

Activité d'éditeur de logiciels dans le domaine du document électronique.

La cession porte sur le code source applicatif ainsi que sur le portefeuille utilisateurs.

La société conçoit des solutions performantes et fiables pour la gestion, la dématérialisation et la sécurisation des documents professionnels.

La société est, de plus, agréée comme PA par la DGFIP.

Rentable depuis plusieurs années, elle sera encore bénéficiaire en 2026.

L'entreprise repose sur une technologie éprouvée et une équipe expérimentée, capable de poursuivre son développement.

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	700	700	700	700
Marge brute				
EBE				
Rés. Exp.				
Rés. Net	250	80	300	250
Salariés	0	0	0	0

Indications concernant les éléments chiffrés

Aucun salarié n'est à reprendre.

Les prestations sont assurées par des sous-traitants.

Le portefeuille de commandes pour l'année 2027 est d'environ 300.000 euros.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Éditeur de logiciels innovant, la société est également PA agréée dans le cadre de la réforme de la facture électronique.

Elle intègre désormais l'IA dans ses cycles de développement ce qui permet de disposer d'une solution logicielle documentée et facilement maintenable.

Ses solutions combinent performance, conformité et simplicité d'usage.

La certification ISO 27001 renforce sa crédibilité en matière de sécurité et de confiance.

Son agrément PDP la positionne idéalement sur un marché en forte croissance.

Concurrence

Le marché sur lequel l'entreprise opère est dynamique et fortement concurrentiel, preuve de son attractivité et de son potentiel de croissance.

Cette effervescence confirme l'intérêt stratégique du secteur et la solidité de ses perspectives.

La société bénéficie d'une expérience reconnue et d'un savoir-faire éprouvé.

Ces atouts lui permettent de se démarquer durablement de la concurrence.

Les éléments composant la cession offrent ainsi à un acquéreur une position solide sur un marché porteur et en pleine expansion.

Points forts

Solution éprouvée et moderne, adoptée avec succès par ses clients.

Offre SaaS et/ou On premise.

Intégration des dernières technologies.

Solution paramétrable et flexible pour s'adapter à chaque contexte métier.

Fiabilité et performance garanties dans la durée.

Une réponse agile et sur mesure aux besoins des organisations.

Points faibles

Absence de force commerciale : la présence d'une force commerciale offrirait un relais de croissance immédiat.

Absence d'un réseau de revendeurs : la mise en place d'un réseau constituerait un potentiel d'expansion encore inexploité.

Jusqu'ici, son développement s'est appuyé uniquement sur la qualité et la valeur intrinsèque de sa solution.

Infos sur la cession

A propos de la cession de ce Logiciel

Raison principale de cession	Départ à la retraite
Complément	La cession s'inscrit dans le cadre du départ à la retraite du dirigeant. Celui-ci est disposé à accompagner l'acquéreur jusqu'au 31 décembre 2027, pour assurer une transition en douceur et garantir la pérennité de l'activité.
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	500 k€
Complément	Seuls les contacts directs avec des repreneurs potentiels seront acceptés (pas de cabinets ou intermédiaires). Cette transmission représente une opportunité pour un repreneur stratégique ou un investisseur. Profil idéal : Personne physique ou morale déjà active dans le domaine informatique, souhaitant reprendre et développer une activité existante saine et rentable. Le repreneur peut également être une personne physique dotée d'une forte capacité commerciale et d'un réseau solide. Dans ce cas, l'opportunité réside dans sa capacité à accélérer le développement en s'appuyant sur une technologie éprouvée et moderne. Ces profils de repreneur offrent la garantie d'une croissance rapide et d'une valorisation optimale du potentiel de la société. Cette situation représente une opportunité rare d'accélérer fortement la croissance sur un marché attractif.