Portail d'affaires

Sonorisation et éclairage

Annonce V93338 mise à jour le 12/11/2026

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	Matériel
Localisation	Var

Description du matériel à vendre

Entreprise spécialisée dans les prestations techniques événementielles, la sonorisation, l'éclairage, la vidéo et l'installation audiovisuelle professionnelle.

Disposant d'un parc matériel conséquent, d'une clientèle existante et de nombreuses références, cette entreprise constitue une opportunité pour un professionnel souhaitant développer son activité ou un entrepreneur désirant reprendre une structure déjà opérationnelle.

Prestations techniques pour collectivités, associations, entreprises et organisateurs d'événements.

Eléments chiffrés

Eléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2024	2025	2026	2027
CA		100	80	
Marge brute				
EBE				
Rés. Exp.				
Rés. Net		15		
Salariés		0		

Indications concernant les éléments chiffrés

Société travaillant avec des auto-entrepreneur et intermittents, il n'y a donc pas de masse salariale à proprement parlé.

Le potentiel est très important. Activités secondaire pour les dirigeants salariés par ailleurs.

Un portefeuille de clients habituels, privés et publics.

La cession comprend un ensemble de matériel professionnel permettant de répondre à de nombreuses configurations événementielles.

Le parc se compose notamment de :
- Systèmes de diffusion sonore, enceintes et subwoofers professionnels.
- Amplificateurs, processeurs et consoles numériques.
- Microphones filaires, systèmes HF et équipements de régie.
- Projecteurs LED, lyres motorisées et consoles d'éclairage.
- Vidéoprojecteurs professionnels et écrans.
- Structures aluminium, praticables et accessoires scéniques.
- Distribution électrique et câblage professionnel.
- Flight-cases et nombreux accessoires techniques.
- Le matériel permet une exploitation immédiate, avec la possibilité de réaliser des prestations de différentes envergures.

Véhicule et équipements logistiques :
La cession comprend également :
Un véhicule utilitaire de 20 m³, en très bon état, affichant environ 142 800 km.

Divers équipements et accessoires logistiques.

Local professionnel – un avantage exceptionnel :
Possibilité de reprise d'un local professionnel de 100 m², avec une hauteur d'environ 7 mètres, particulièrement adapté à l'activité événementielle.
Loyer exceptionnel : seulement 200 € HT par mois, soit 2 400 € HT par an.
Le bail est cessible, sous réserve des conditions et autorisations applicables.

Modalités de cession – plusieurs possibilités :
Afin de s'adapter au projet du repreneur, plusieurs formules de cession peuvent être envisagées.

Option 1 – reprise de l'activité sans la SAS :
Acquisition du parc matériel professionnel, des équipements, des éléments commerciaux et de la clientèle transmissible, avec possibilité de reprise du local et de son bail.

Option 2 – reprise complète de la SAS :
Acquisition des titres de la société, comprenant son activité, son matériel, sa clientèle et ses contrats, sous réserve des vérifications et accords nécessaires.

Positionnement géographique, local très peu onéreux.

A noter : local en colocation (superficie total 200 m²) :
Un parc matériel en très bon état, entièrement autonome.
Possibilité d'assurer des prestations son, lumières et vidéo sur des évènements de 2 à 3 milles personnes.
Faible cout, pas de salarié, faible loyer, rentabilité facile à conserver.

Valeur basse matériel occasion estimé : 92000 HT.

Prix de cession à négocier selon les modalités de reprise.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Clientèle et potentiel de développement :

L'entreprise bénéficie d'une clientèle existante, de références solides et d'un réseau de contacts commerciaux transmissibles.

Le potentiel de développement est particulièrement important, avec des perspectives de croissance pouvant être exponentielles.

Concurrence

Quelques sociétés dans le secteur.

Points forts

Entreprise opérationnelle.

Parc matériel professionnel.

Clientèle existante.

Fort potentiel de développement.

Local de 100 m² à loyer exceptionnel.

Points faibles

Jusqu'à présent, le développement publicitaire et commercial a été peu développé.

Certaines marques du parc ne sont pas sur les fiches techniques nationales, correspondant à une exploitation propre.

Certains matériels sont quand même loués par d'autres sociétés locales.

Infos sur la cession

A propos de la cession de ce Matériel

Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Complément	Problème de santé récurrent et début d'une autre activité.
Prix de cession	75 k€

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	25 k€
Complément	Connaisseur du domaine. Personne physique ou morale. Cette opportunité s'adresse idéalement à un professionnel de l'audiovisuel ou de l'événementiel (technicien supérieur, régisseur général ou entreprise du secteur en croissance externe) cherchant à acquérir une structure immédiatement opérationnelle avec un parc matériel de premier ordre. Le candidat devra maîtriser la gestion logistique et technique de chantiers événementiels. Un accompagnement technique et commercial personnalisé sera assuré par le cédant pour faciliter la transition et la passation des contrats clients.