Portail d'affaires

Découpe laser et pliage de pièces métalliques

Annonce V93424 mise à jour le 30/10/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Franche-Comté
Département	Confidentiel

Résumé général de l'activité

Entreprise de sous-traitance industrielle spécialisée dans la découpe laser, le pliage et le parachèvement de pièces métalliques, à l'unité ou en petites séries.

La société travaille pour une clientèle B2B diversifiée : fabricants de machines, maintenance, matériel agricole et viticole.

Elle propose un service complet : stockage matière, livraison et parachèvement intégré (taraudage, sertissage, soudure TIG/MIG, traitement thermique, peinture).

Parc de production : deux centres de découpe laser CO2 de 6 kW et une presse plieuse de 230 T.

Le client principal représente moins de 15 % du chiffre d'affaires.

L'équipe compte 12 salariés, avec un binôme administratif et un responsable technique qui assurent l'autonomie opérationnelle.

Le dirigeant assure la partie commerciale et la gestion de l'entreprise.

Eléments chiffrés

Année de référence	2025
Fonds propres	670 k€
Trésorerie nette	210 k€

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	2400	2100	1 900	

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Marge brute				
EBE	250	100	95	
Rés. Exp.	100	-60	20	
Rés. Net	250	-70	-20	
Salariés	12	13	12	

Indications concernant les éléments chiffrés

CA facturé de janvier à septembre 2026 : 1 600 k€ HT au 30/09/2026.

EBE normalisé 2025 : 150 k€ (7,9 % du CA), contre 95 k€ d'EBE réalisé.

Les retraitements portent sur la rémunération du dirigeant ramenée au coût d'un responsable de site, sur les charges de site ramenées au prix de marché et sur la sortie d'une subvention non récurrente.

Détail communiqué après signature de l'accord de confidentialité.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Sous-traitant en découpe laser, pliage et parachèvement, à l'unité ou en petites séries, pour des fabricants de machines, des services de maintenance et des fabricants de matériel agricole et viticole.

Le positionnement repose sur le respect des délais, la conformité aux cahiers des charges et une offre intégrée : stockage matière, parachèvement (taraudage, sertissage, soudure TIG/MIG, traitement thermique, peinture) et livraison, avec un interlocuteur unique.

Clientèle diversifiée : le premier client pèse 14 % du CA, les dix premiers 51,5 % (janvier à août 2026).

Axes de développement possible : extension des plages de production, portail de commandes en ligne pour des donneurs d'ordres plus petits, diversification vers les départements et régions limitrophes, structuration de la prospection commerciale.

Concurrence

Concurrence non chiffrée à ce stade.

L'entreprise se distingue par la proximité client, l'interlocuteur unique (stockage, découpe, pliage, parachèvement, livraison) et son parc de production (deux centres de découpe laser CO2 de 6 kW, presse plieuse de 230 T).

Points forts

Interlocuteur unique couvrant la découpe laser, le pliage, le parachèvement intégré, le stockage matière et la livraison.

Parc de production dimensionné : deux centres de découpe laser CO2 de 6 kW et une presse plieuse de 230 T, avec une marge sur production stable entre 52 % et 53 % sur 2023-2025.

Portefeuille clients diversifié : le premier client représente 14 % du CA, le top 10 pèse 51,5 %.

Équipe structurée assurant l'autonomie opérationnelle.

Points faibles

La prospection est la partie commerciale à structurer.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Complément	-
Prix de cession	900 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	150 k€
Complément	Profil technique ou commercial, à l'aise avec la culture industrielle, la lecture de plans et la gestion de production et capable de reprendre la relation client de proximité. Expérience souhaitée dans le management d'une équipe technique autonome de 8 à 10 salariés. Repreneur externe bienvenu s'il vient de la métallerie, de la chaudronnerie, de la serrurerie ou de la mécanique générale et souhaite internaliser la découpe et le pliage laser ou s'implanter dans la région. Apport en fonds propres indicatif : 150 à 200 k€. Transmission accompagnée par le cédant, durée et modalités à convenir.