Portail d'affaires

ESN : activité logicielle et de services

Annonce V93521 mise à jour le 09/11/2026

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	Logiciel
Localisation	Rhône

Description du logiciel à vendre

Cession d'une activité logicielle et de services permettant à un repreneur d'élargir un portefeuille clients et de développer notamment une offre métier dans le secteur paramédical.

Le CA annuel varie entre 80 et 95 k€ HT ; la reprise comprend :
- Des logiciels FullWeb développés en interne (ASP.Net MVC) et opérationnels depuis 10 ans.
- Un portefeuille clients générant des revenus récurrents (redevances logicielles et hébergement).
- Des prestations et des développements autour de ces applications FullWeb.
- Des activités complémentaires de services : régie, formation, ...
- Les compétences techniques du développeur salarié chargé du suivi et de l'évolution des applications.
- Un accompagnement du cédant qui reste envisageable pour faciliter la transmission.

Eléments chiffrés

Eléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2024	2025	2026	2027
CA	150	100	95	
Marge brute				
EBE	25	25	25	
Rés. Exp.	2	2	5	
Rés. Net	1	1	5	
Salariés	2	2	1	1

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Secteur paramédical : 2 progiciels FullWeb ont été conçus pour ce marché de niche.

Application 1 :
Elle s'adresse à des fabricants de matériels paramédicaux. Elle est devenue une référence car des acteurs importants du secteur ont choisi notre produit et lui restent fidèles depuis des années.

Application 2 :
La seconde, plus puissante, s'adresse aux fabricants d'implants orthopédiques. Elle a été développée à la demande d'un grand compte international.

Marché des TPE/PME :
Une application de négoce FullWeb (facturation + gestion de stocks) a été élaborée pour un marché à la fois très vaste et très concurrentiel. À la demande d'un client, une version « Formation » a été conçue pour les organismes de formation industrielle qui veulent gérer efficacement leurs stages.

2 sites équipés de la version standard.

1 site équipé de la version standard + le module 'Formation'.

Activités restantes
- Mission de formation en sous-traitance.
- Prestations régulières en régie.
- Faible activité de négoce en tant que revendeur de solutions de gestion.

Concurrence

Peu de concurrence identifiée pour les deux applications du secteur paramédical.

Pour le logiciel de négoce, la concurrence est rude mais la version équipée du module « Formation » offre une opportunité de se faire connaître sur un marché moins concurrentiel.

Points forts

La première application est devenue une référence car elle équipe des fabricants de matériel de premier plan.

La deuxième application est unique : elle touche une clientèle restreinte à forte valeur ajoutée, jamais vraiment démarchée.

Les deux applications paramédicales offrent un fort potentiel de développement commercial auprès d'une clientèle peu sollicitée.

Pour le logiciel de négoce, le module « Formation » est un moyen de s'ouvrir un marché moins tendu.

L'ensemble de ces applications génère des prestations complémentaires régulières.

L'unique salarié sera maintenu. Il connaît parfaitement les produits qu'il a développés et dont il assure le suivi. Il est polyvalent et assure aussi d'autres tâches : développement web sur mesure et formation sur les outils de développement.

Points faibles

Aucune action commerciale n'a été menée ces 2 dernières années, ce qui laisse un potentiel de développement immédiat pour un repreneur disposant d'une force de vente.

Infos sur la cession

A propos de la cession de ce Logiciel

Raison principale de cession	Départ à la retraite
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Complément	Profil recherché : de préférence une ESN en mesure de mener des actions commerciales soutenues pour développer l'ensemble des activités reprises, notamment les ventes de licences des logiciels métiers.