Portail d'affaires

Logiciel SaaS pour thanatopracteurs

Annonce V93687 mise à jour le 20/11/2026

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	Logiciel
Localisation	Vosges

Description du logiciel à vendre

Un logiciel SaaS métier conçu pour les thanatopracteurs et les opérateurs funéraires qui réalisent des soins. Il est en production, multi-entreprises, et utilisé au quotidien par des cabinets.

Ce que fait le logiciel :
- Réception et classement automatiques des demandes de soins arrivant par e-mail, avec leurs pièces jointes.
- Lecture automatique des bons de commande envoyés par mail par les opérateurs funéraires.
- Planning et suivi des soins.
- Facturation avec TVA mixte (soins de conservation à 20 %, transport de corps à 10 %), cycles de facturation par client et factures groupées automatiques.
- Attestations générées nativement : attestations de soins, de bijoux et de retrait de prothèse à pile.
- Module thanatopraxie et module transport.

Dernières nouveautés :
- Couplage avec un outil IA, copilote vocal mains libres (iPhone / CarPlay) : en voiture, le thanatopracteur écoute le détail du prochain soin, lance l'itinéraire Waze, et fait lire ses e-mails pour y répondre à la voix.
- Synchronisation des factures et paiements avec un logiciel comptable (en cours).
- Module de suivi des véhicules professionnels et personnels : kilométrage, carburant, entretien et calcul de l'avantage en nature (en cours, avec un cabinet pilote).

Également inclus :
- Plateforme en ligne de mise en relation entre opérateurs funéraires et thanatopracteurs remplaçants, avec ses inscrits.
- Le site web de présentation.

Ce qui est cédé : code source, marque, sites web, plateforme Remplacement, documentation et portefeuille de clients abonnés au SaaS.

Eléments chiffrés

Eléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2024	2025	2026	2027

CA			5	
Marge brute				
EBE			5	
Rés. Exp.				
Rés. Net				
Salariés				

Indications concernant les éléments chiffrés

Chiffres 2026 indicatifs : Plus de 5 k€ de revenu récurrent annuel (abonnements SaaS + contrats de maintenance annuels), EBE estimé à environ 4 k€ ; les charges directes se limitent essentiellement à l'hébergement et aux API.

Aucune campagne commerciale n'a encore été lancée : la base de clients actuelle s'est constituée sans prospection structurée, ce qui laisse un potentiel de développement important.

Vente d'actifs : la société n'est pas cédée. Prix communiqué sur demande.

Le détail des clients, les chiffres et l'accès au code ne sont communiqués qu'après qualification de l'acquéreur et signature d'un accord de confidentialité.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Logiciel métier spécialisé pour la thanatopraxie, marché de niche peu équipé, où les outils généralistes gèrent mal la TVA mixte, les attestations et les demandes de soins reçues par e-mail.

Points forts

- Logiciel en production, avec des clients abonnés au SaaS.

- Spécialisation métier forte : TVA mixte, attestations natives, demandes de soins et bons de commande lus automatiquement.

- Couplage unique avec un copilote vocal pour les thanatopracteurs sur la route.

- Plateforme et site web inclus, base de prospection du secteur.

- Architecture multi-entreprises conteneurisée, prête à déployer en marque blanche.

- Aucune campagne commerciale lancée à ce jour : fort potentiel de croissance.

Points faibles

Synchronisation et suivi des véhicules encore en cours de finalisation.

Infos sur la cession

A propos de la cession de ce Logiciel

Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Complément	Changement de vie professionnelle. Une prise en main et une maintenance après cession sont possibles, de 1 à 3 ans.

Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Complément	Éditeur de logiciels funéraires, groupe ou réseau d'opérateurs funéraires, intégrateur du secteur, ou entrepreneur souhaitant reprendre une solution métier déjà en place.