Portail d'affaires

Agence d'acquisition clients spécialisée dans la rénovation de l'habitat

Annonce V93782 mise à jour le 25/11/2026

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	Clientèle
Localisation	Haute-Savoie

Description du clientèle à vendre

Agence d'acquisition clients spécialisée dans la rénovation de l'habitat, lancée il y a moins de 5 ans.

Sont proposés : la clientèle française et ses historiques, la marque en France et le site, les procédures, scripts, CRM et automatisations, les comptes publicitaires et l'organisation opérationnelle de prestataires (un media buyer et trois setters indépendants à distance), sous réserve des modalités de transfert et accords applicables.

Prestations : campagnes Meta et Google, qualification téléphonique et prise de rendez-vous.

Eléments chiffrés

Eléments chiffrés concernant la cession

Indications concernant les éléments chiffrés

Données de trésorerie de l'activité, consolidées SAS + LLC, sur novembre 2025 à octobre 2026 : CA encaissé HT de 280 k€, dépenses de 125 k€, solde avant rémunération des deux dirigeants de 150 k€.

Ces données ne constituent ni un bénéfice net comptable ni un EBE normalisé.

Une rémunération de remplacement doit être prise en compte.

Le cédant confirme que tous ces revenus concernent les clients français inclus dans la cession, avec environ 90 % des encaissements dans la LLC.

Cette dernière est conservée hors périmètre ; la clientèle et les actifs de l'activité française devront être transférés.

Les chiffres du dossier proviennent de Stripe, Qonto et Wise.

Des avances publicitaires refacturées sont identifiées dans le dossier et doivent être rapprochées lors de l'audit.

Les budgets publicitaires réglés directement par les clients ne constituent pas du CA de l'agence.

Données détaillées et justificatifs à examiner dans un cadre confidentiel. Objectif de cession sous 3 à 6 mois.

Au 31 octobre 2026 : 15 clients actifs ; 46 entreprises servies depuis le lancement.

Les offres sont sans engagement de durée. Reprise des fonctions de relation client et supervision à prévoir : environ 11 à 15 h/semaine pour les deux associés.

Transmission proposée, durée et modalités à convenir.

Prix demandé : 280 000 €.

La LLC américaine est conservée : l'opération porte sur l'activité et les actifs liés aux clients français, avec coordination des transferts depuis la LLC et la SAS.

Cession de la clientèle, des équipe et des outils.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Acquisition clients et prise de rendez-vous pour les entreprises françaises de rénovation de l'habitat.

Points forts

Spécialisation sectorielle.

15 clients actifs au 31/10/2026.

Équipe de prestataires opérationnelle.

Procédures et outils documentés.

Historique commercial depuis près de 5 ans.

Points faibles

Offres sans engagement de durée.

Fonctions des deux associés à reprendre.

Transferts contractuels et d'actifs à organiser entre le repreneur, la SAS et la LLC.

Données financières en trésorerie avant rémunération des dirigeants.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette Clientèle

Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Prix de cession	280 k€

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Complément	Agence digitale ou entrepreneur capable de reprendre la relation client et la supervision des prestataires.